

ANIMA

INVESTMENT NETWORK

REVUE DE PRESSE
PRESS REVIEW



(September 2020)

TAMK-IN, L'ACADÉMIE DES FACILITATEURS, RACONTÉE PAR SA CEO INES NASRI



Inès Nasri la CEO de Tamk-in a choisi de se concentrer sur les régions intérieures parce que malgré tous les efforts de décentralisation, l'investissement dans les régions reste bien timide et garde un potentiel certain.

Inès Nasri ramène toute son expérience dans la création de projet pour booster la dynamique économique notamment dans les gouvernorats du centre-ouest.

Elle cumule plusieurs casquettes : celle de fondatrice du réseau des facilitateurs tamkin, de Présidente fondatrice du Think Tank Tunisien : Soutien des Initiatives dans les Régions et de Fondatrice du réseau TAMK-IN AL-ARAB.

Tamk-in AL-ARAB est soutenu par le programme **Ebsomed** et CAWTAR, qui réunit des experts, facilitateurs et coach au service de la démocratisation, de l'entrepreneuriat, et de l'autonomisation économique et citoyenne.

Source : <https://www.tuniscope.com/article/213116/culture/associations/tamkin-183314>

	BusinessCountryDesk
	29th September, 2020

Promoting the euro-mediterranean business ecosystem: the business country desk, a special counter to boost the regional recovery



• EBSOMED MAIN OBJECTIVES

EBSOMED aims at boosting the Mediterranean business ecosystem, promoting an inclusive economic development by enhancing the private sector and investments in the Southern Neighbourhood Countries, improve the overall management capacity of Mediterranean Companies and Business Support Organizations (BSOs) through enhanced services and quality standards.

• ABOUT THE BUSINESS COUNTRY DESK

The Business Country Desk (BCD) is a key instrument implemented in the framework of EBSOMED in accordance with its “MED Link” action line. It:

- provides access to reliable data shaping the business climate (Trade / Investment) of Southern Mediterranean countries;
- promotes, fosters and supports synergies, and networking & B2B opportunities;
- connects economic operators in the Euro-Mediterranean region, and initiates and develops North-South and/or South-South business partnerships.

The BCD platform (www.bcdesk.eu) is available in English and French, and provides its users with three main services:

- The Business HelpDesk (Informative section)
- The Partnerships section (Informative section)
- The EuroMed Business Matching tool (Operational Tool)

BACKGROUND

BUSINESSMED's cycle of actions positions entrepreneurship and investment at the core of its development strategy, and the achievement of this mission is notably reflected in the setting up of a special counter aimed at assisting and stimulating regional economic activity and creating strategic regional networks.

Hence the idea of creating the "Business Country Desk" initiative, not only a one-off action serving as a catalyst for the numerous initiatives launched around the Mediterranean, but also and above all a unique counter promoting talent, internationalisation and the improvement of the entrepreneurial ecosystem and the private sector in Europe, the Mediterranean and Africa.

Today, in this Digital era, we are automating this process, with a platform offering companies and investors support for the concretisation of partnerships with high added value.


The official launch of the BCD platform was planned for February 2020 in Milan, but with the crisis caused by COVID-19, we were compelled to postpone this event. However, thanks to the digital offer and the tools at our disposal, we are adapting and starting the promotion of this platform, more useful than ever in this current situation.

In this context and in the framework of the EBSOMED project, an outreach webinar on the BCD will take place on 27 October 2020.

OBJECTIVES

- Present the platform, the purpose of its implementation and its main features
- Expose the benefits for the Private Sector and the EBSOMED project's partners and affiliates
- Report on the needs and expectations of the members and partners of BUSINESSMED concerning the implementation of the BCD, in particular in this time of COVID-19
- Laying the groundwork for the next training webinar on how to properly use the platform

Source: <https://www.bcdesk.eu/fr/evenement/promoting-euro-mediterranean-business-ecosystem-business-country-desk-special-counter>

	Ec.Europa.eu
	28th September, 2020

Conférence finale du projet Diafrikinvest: présentation des résultats et perspectives futures



La conférence finale du projet **Diafrikinvest**, financé par le Fonds Fiduciaire pour l'Afrique, a eu lieu le 24 septembre 2020 virtuellement. Elle avait pour objectif de réunir les principales parties prenantes du projet, d'évaluer l'impact de sa mise en œuvre, de partager les résultats, de rassembler les entreprises bénéficiaires, et enfin de présenter les activités opérationnelles qui permettront d'assurer la pérennité du dispositif.

« L'accès aux subventions va me permettre de lancer une marketplace globale aux pays du Maghreb »

Une des bénéficiaires du projet, Noura Moulali, franco-marocaine, a fait le pari d'allier l'artisanat des produits marocains à l'impact social et solidaire. La plateforme ByNora propose aux Marocains expatriés et amoureux du Royaume de bénéficier de produits cosmétiques et alimentaires de qualité, locaux et authentiques. En tant qu'entrepreneure engagée, pour chaque produit acheté, une somme est reversée au programme ZEHRA qui soutient l'employabilité des femmes dans les pays du sud de la Méditerranée.

Le programme DiafrikInvest a permis à Noura de finaliser la structuration financière de son entreprise et d'obtenir des subventions. L'accompagnement marocain lui donne accès au prêt d'honneur à taux zéro, véritable moyen d'accélérer le développement de ByNora. Aujourd'hui,

Noura ouvre sa marketplace dans les trois pays du Maghreb, après le Maroc, elle conquiert les marchés algérien et tunisien et souhaite désormais travailler avec les grandes surfaces avant de s'étendre au marché européen.

- A propos de Diafrikinvest

Le projet Diafrikinvest a eu pour ambition d'accélérer et d'accompagner la mobilisation des hauts talents, des entrepreneurs et des investisseurs de la diaspora pour dynamiser les relations d'affaires entre l'Europe, le Maroc, le Sénégal et la Tunisie, et ainsi contribuer au développement économique. Le projet a été mis en œuvre, pendant trois ans (2016-2019), dans le cadre du Dialogue Euro-Africain sur la Migration et le Développement (Processus de Rabat) qui rassemble plus d'une cinquantaine de pays le long de la route migratoire ouest-africaine. Il était cofinancé, à hauteur de 90%, pour un montant de 2 millions € par l'Union européenne pour soutenir les engagements pris dans la Déclaration de Rome qui initie une nouvelle phase du processus de Rabat en renforçant les synergies entre migration et développement. Diafrikinvest est coordonné par ANIMA Investment Network, dans le cadre d'un consortium constitué de 6 partenaires et 1 associé. www.diafrikinvest.com(link is external)

- Au terme du projet
 - 50 financeurs ont été connectés aux projets sélectionnés ;
 - 16 entrepreneurs ont été accompagnés par la plateforme d'équity crowdfunding Afrikwity en matière de préparation à la levée de fonds dans le cadre d'un parcours de préparation à la levée de fonds « investment readiness » ;
 - 15 start-ups ont obtenu des subventions / prêts d'honneur de la Caisse Centrale de Garantie au Maroc ;
 - Plus d'un million d'euros de promesses d'investissement de financeurs ont été recueillies au 1er septembre 2020.

Le dispositif d'accompagnement proposé par Diafrikinvest, au travers des événements de formation et de réseautage, a donné des résultats concrets :

- 94% des entrepreneurs accompagnés par Diafrikinvest ont pu développer leur réseau
- Un entrepreneur sur trois a signé un ou plusieurs partenariats grâce à Diafrikinvest ;
- En moyenne, chaque entrepreneur a fait 6,20 rencontres déterminantes grâce aux événements Diafrikinvest.

A la suite de leur participation au programme d'accélération Diafrikinvest :

- 86% des entrepreneurs accompagnés ont modifié leur stratégie ;
- 43% des entrepreneurs ont lancé de nouveaux produits ou services ;
- 23% des entrepreneurs ont développé leurs ventes ;
- Plus de 10% des entrepreneurs accompagnés ont connu une hausse de leur chiffre d'affaire significative et directement liée à l'accompagnement Diafrikinvest ;
- 1 entrepreneur accompagné sur 10 a recruté et créé de nouveaux emplois.

Source : https://ec.europa.eu/trustfundforafrica/all-news-and-stories/conference-finale-du-projet-diafrikinvest-presentation-des-resultats-et_en

	Tiec.gov.eg
	15th September, 2020

2nd Policy Lab THE NEXT SOCIETY : How to strengthen women entrepreneurship in Egypt: the 'Heya Raeda Programme



2nd Policy Lab THE NEXT SOCIETY

How to strengthen women entrepreneurship in Egypt: the 'Heya Raeda Programme'

INSME and THE NEXT SOCIETY are pleased to invite you to the 2nd Policy Lab taking place on the 30th of September at 3 p.m. CEST focused on the Heya Raeda Programme implemented by the Technology Innovation and Entrepreneurship Center (TIEC) to boost female entrepreneurship in Egypt.

Indeed, the Egyptian entrepreneurial ecosystem is growing at a very fast pace, but women entrepreneurs often struggle to emerge. The training program promoted by TIEC demonstrates that providing women with the necessary skills to enhance their confidence and the support to innovative ideas are key elements to enhance competitiveness and stimulate the entrepreneurial ecosystem growth.

The Policy Lab will be a unique occasion to explore the background that led to the creation of the Heya Raeda Programme, the obstacles - like the difficulties in reaching the target group - met during its implementation, the results it brought, and its potential replicability in other countries of the Mediterranean basin.

The focus will be also on the impact of digitalization on women entrepreneurship and its contribution to overcome the obstacles traditionally faced by women entrepreneurs.

Save the date and join the discussion on the 30th of September at 3 p.m. CEST.

Source :<https://www.tiec.gov.eg/English/Events/Pages/THE-NEXT-SOCIETY-i-Community.aspx>