

ANIMA

INVESTMENT NETWORK

REVUE DE PRESSE
PRESS REVIEW



(March 2019)

HESPRESS	Web
	March 27, 2019

Nador: 2èmes modules des Master Classes ANIMA sur le développement économique

La ville de Nador accueille, depuis le 25 et jusqu'au 29 mars courant, la seconde session des Master Classes Développement Economique, un cycle de formations certifiantes sur le marketing territorial et le développement et la gestion de projets de coopération.

Cette formation est organisée par le réseau ANIMA Investment Network, un réseau international d'acteurs du développement économique, en collaboration avec des partenaires, notamment l'Agence de l'Oriental, président du réseau ANIMA.

Cette 2ème session des formations qui se tiennent dans le cadre d'EBSO-MED, un projet cofinancé par l'Union européenne visant à renforcer les organisations de soutien aux entreprises et les réseaux d'entreprises dans le voisinage méridional, prévoit 5 jours de formations avec l'équipe ANIMA, ponctués de visites d'études dans la région de l'Oriental, indique un communiqué des organisateurs.

Avec la tenue de cette 2ème session à Nador, l'Agence de l'Oriental veut réaffirmer sa contribution à une amélioration continue du climat des affaires et de l'investissement et à un développement économique durable et partagé dans la région de l'Oriental et au Maroc, et plus largement en Méditerranée, souligne-t-on.

Formation

Cet événement connaît la participation d'une quarantaine de cadres provenant de 7 pays pour le deuxième module des cycles « *Marketing territorial : structurer et promouvoir un écosystème attractif* » et « *Développement et gestion de projets : coopération et levée de fonds* ».

Cette formation comprend une visite d'étude en partenariat avec l'Agence Marchica. En parallèle, ANIMA tient également son conseil d'Administration le 28 mars à Nador.

Les Master Classes Développement Economique sont des cycles de formation des cadres des organisations de développement économique des pays de la Méditerranée, d'Europe et d'Afrique subsaharienne, comprenant 4 cycles, à savoir « *Faciliter l'investissement étranger / Logique de l'investissement direct étranger* », « *Marketing territorial : structurer et promouvoir un écosystème attractif* », « *Organisation de la détection et du suivi des projets d'investissements* » et « *Développement et gestion de projet : coopération et levée de fonds* ».

Chaque cycle se compose de quatre modules sur une période de 18 mois maximum. Chaque module correspond à un séminaire de 3 jours organisé dans un pays d'Europe, de Méditerranée ou d'Afrique subsaharienne et comprend une visite d'étude. Durant la phase pilote (dans le cadre du projet EBSO-MED), chaque cycle sélectionnera 23 fellows qui suivront ces 4 modules.

Source : <https://fr.hespress.com/59417-nador-2emes-modules-des-master-classes-anima-sur-le-developpement-economique.html>

	Web
	March, 2019

Master Classes Développement Économique

Infos pratiques

du Lundi 25 Mars 2019 au Vendredi 29 Mars 2019

Site web : <http://www.animaweb.org/fr/master-classes-developpement-economique-maroc-2019>

Description

Ce 2ème opus aura lieu à **Nador (Maroc)**

[ANIMA Investment Network](#) et [Business France](#) lancent les Master Classes Développement Économique dans le cadre d'[EBSOMED](#), un projet cofinancé par l'[Union européenne](#) qui vise à renforcer les organisations de soutien aux entreprises et les réseaux d'entreprises dans le voisinage méridional.

Conditions de participation sur demande.

Prise en charge des frais de voyage et de séjour aux candidats éligibles à la bourse EBSOMED.

Source : https://www.econostrum.info/agenda/Master-Classes-Developpement-Economique_ae624031.html

	Web
	March 25, 2019

Maroc. Pérenniser le développement économique en Méditerranée

Rendre les pays méditerranéens plus compétitifs. C'est l'objectif des Master Classes Développement économique, dont la deuxième session a lieu au Maroc. Hôte marocain

Pour la deuxième session des Master Classes Développement Economique (25 au 29 mars 2019), c'est à Nador (Maroc) que sont conviés une quarantaine de cadres, issus de 7 pays de la zone méditerranéenne, pour prendre part à des « *formations certifiantes sur le marketing territorial, le développement et la gestion de projets de coopération* ». Initiateur de ces Master Classes, le Réseau ANIMA Investment Network coorganise cette nouvelle session avec l'Agence de l'Oriental.

Développement économique durable

Le choix de la ville de Nador, située dans la région de l'Oriental à l'extrême Nord-est du Maroc, tournée vers la Méditerranée n'est pas anodin pour l'Agence de l'Oriental : « *l'Agence de l'Oriental veut réaffirmer sa contribution à une amélioration continue du climat des affaires et de l'investissement et à un développement économique durable et partagé dans la région de l'Oriental et au Maroc et plus largement en Méditerranée* ».

Durant ces cinq jours de formation, les cadres conviés travailleront sur différents modules : « Marketing territorial : structurer et promouvoir un écosystème attractif » et « Développement et gestion de projets : coopération et levée de fonds ».

Financé par l'UE

Ces Master Classes prennent place dans le cadre du projet EBSOMED qui, sur une période de quatre ans (2018-2022) « *vise à stimuler l'écosystème d'affaires méditerranéen, promouvoir un développement économique inclusif et impulser les investissements et la création d'emploi via le renforcement des Organisations de Soutien aux Entreprises (OSE) dans les pays du voisinage sud de la Méditerranée* ».

Un projet d'envergure soutenu par l'Union européenne puisque cette dernière le finance à hauteur de 80 %. Le but avoué est de pouvoir développer, et impulser des partenariats stratégiques, des liens d'affaires entre les pays de la rive Sud de la Méditerranée et ceux de l'UE.

Source : <https://www.lecourrierdelatlas.com/maroc-perenniser-le-developpement-economique-en-mediteranee-21701>

Nador accueille les deuxièmes modules des Master Classes ANIMA

Du 25 au 29 mars 2019, le réseau ANIMA Investment Network sous la présidence marocaine, coorganise avec l'Agence de l'Oriental la 2^e session des Master Classes Développement Économique à Nador , un cycle de formations certifiantes sur le marketing territorial, et le développement et la gestion de projets de coopération.

La 2^eme session des formations présente un projet cofinancé par l'union européenne pour renforcer les organisations de soutien aux entreprises et les réseaux d'entreprises dans le voisinage méridional. L'évènement prévoit 5 jours de formations avec l'équipe ANIMA, durant lesquels des visites d'études dans la région de l'Oriental seront organisées.

Avec la tenue de cette 2^eme session à Nador, l'Agence de l'Oriental veut réaffirmer sa contribution à une amélioration continue du climat des affaires et de l'investissement et à un développement économique durable et partagé dans la région de l'Oriental et au Maroc, et plus largement en Méditerranée.

Elle accueillera ainsi plus d'une quarantaine de cadres provenant de 7 pays pour le deuxième module de chaque cycle « Marketing territorial : structurer et promouvoir un écosystème attractif » et « Développement et gestion de projets : coopération et levée de fonds ».

Source : <http://lobservateur.info/actualite/nador-accueille-les-deuxiemes-modules-des-master-classes-anima/>

Participation of Prof. Ayadi to EU-OECD Regional Seminar

The Director of the Euro-Mediterranean Network for Economic Studies – EMNES and Founding President of the Euro-Mediterranean Economists Association – EMEA, Prof. Rym Ayadi, participated to the EU-OECD Regional Seminar “Foreign investment trends and qualities in the MED region: Policies to maximise impact” which took place in Tunis on 05-06 March 2019. Prof. Ayadi explained how FDI and trade should be linked to the Sustainable Development Goals (SDGs) in the Mediterranean region at the session “Monitoring the impact of FDI on sustainable development”, along with Letizia Montinari and Fares Al-Hussami, Economists, OECD, Zoé Luçon, Key Partnership and Publication Director, ANIMA Investment Network and Anna Stahl, Director of Social Dialogue Project, Friedrich-Ebert-Stiftung (FES). The objective of the session was to discuss how FDI helps MED countries progress towards the Sustainable Development Goals (SDGs).

The regional seminar focused on FDI statistics and capacity to monitor the socio-economic impact of FDI with a view to orient policy reforms. It was followed by the Third Advisory Group Meeting of the Programme, as well as a national workshop on FDI Statistics for Tunisia. The EU-OECD Programme on Promoting Investment in the Mediterranean supports efforts to boost the quality and quantity of investment to and within the Mediterranean region. Working in partnership with governments and institutions, the Programme engages in regional and national actions to create more robust and coherent investment policies and strategies.

Prof. Ayadi also participated to the Third Meeting of the Advisory Group on the 06 March 2019. The EU-OECD Programme on Promoting Investment in the Mediterranean, launched in October 2016 in Tunis, aims to support the implementation of sound and attractive investment policies and establishment of effective institutions in the Southern Mediterranean region, with a view to boosting private investment and job creation opportunities.

The Programme is governed by an Advisory Group, co-chaired by the European Commission and the OECD, with the participation of representatives of beneficiary countries, the Secretariat of the Union for the Mediterranean and other partners. The objective of this third meeting of the Advisory Group was to report on the second year’s activities and discuss the road map of the Programme and the priorities for action with the beneficiary countries and partners.

Source : <http://emnes.org/news/participation-of-prof-ayadi-to-eu-oecd-regional-seminar/>



Web

March 8, 2019

La nanotechnologie au service de l'agriculture : une Marocaine en fait le pari

L'innovation technologique au service de l'agriculture : c'est le pari lancé par Meryam El Ouafi, cofondatrice de l'entreprise GEMS. Basée à Agadir dans la région du Souss, Meryam travaille sur un nouveau procédé en irrigation qu'elle cherche à commercialiser tout d'abord au Maroc et ensuite jusqu'en Afrique subsaharienne. GEMS a bénéficié d'un accompagnement dans le cadre de Diafrikinvest, un projet financé à hauteur de 90% par l'Union européenne (UE).

GEMS, (Green Engineering Mission SARL) c'est tout d'abord une entrepreneuse, Meryam El Ouafi, une femme tenace et ambitieuse aux idées audacieuses. Cette diplômée en gestion financière et comptable à l'ENCGA, et titulaire d'un Master européen en management stratégique, s'est investie dans les affaires en fondant et devenant directrice générale du complexe touristique « Chems-Ayour » à Agadir. C'est tout naturellement qu'elle s'est ensuite intéressée à l'agriculture.

« J'ai cofondé la Société GEMS qui introduit un système unique et innovant de nano-irrigation au Maroc et en Afrique. Etant moi-même fille d'un agriculteur, et hormis le fait que j'aie choisi initialement d'évoluer dans un écosystème totalement différent (celui du tourisme), j'ai fini par être rattrapée à la fois par la gravité de la problématique de l'eau qui touche la région et par la vulnérabilité de tout un secteur qui dépend d'une ressource qui se fait rare et des systèmes d'irrigation conventionnels, notamment le goutte à goutte, qui ont montré leurs limites ; une situation qui implique à mon sens à la fois une mise en question sur les moyens de gestion de l'eau d'irrigation actuels, et une transition vers une nouvelle génération de nano-irrigation capable d'économiser l'eau de manière optimale », lance d'emblée Meryam.

Une technologie du futur

GEMS, ce n'est pas seulement une entreprise, mais aussi une innovation technologique d'irrigation agricole basée sur la nanotechnologie. « Je souhaite, à travers mon projet, introduire en exclusivité au Maroc une innovation technologique d'irrigation agricole basée sur la nanotechnologie. Un système d'irrigation qui apporte une solution pour les petits et grands agriculteurs en assurant un rendement supérieur par rapport aux produits concurrents avec une efficacité en matière de consommation de l'eau, de l'énergie, du coût et de maintenance. » L'objectif de Meryam est de construire la première usine du système d'irrigation nanotechnologique en Afrique, « et ce à travers le transfert de cette technologie au Maroc pour faire ensuite de notre continent africain un lieu productif et meilleur pour les générations futures. »

En théorie, les nanotechnologies et les nanosciences sont l'étude, la fabrication et la manipulation de structures, de dispositifs et de systèmes matériels à l'échelle de moins d'une quarantaine de nanomètres. Appliquées à l'agriculture, elles tentent de répondre à la demande mondiale croissante de nourriture, d'énergie et d'eau sans pour autant augmenter notre utilisation des ressources naturelles. « Notre système d'irrigation est le premier et unique système d'irrigation continu qui utilise de la nanotechnologie. Installé sous terre, il est fait de membranes semi-perméables avec 100 000 nanopores par cm² qui libèrent en continu une petite quantité d'eau près des racines évitant ainsi les effets indésirables des phénomènes de percolation et d'évaporation. »

Mais pratiquement, quelle est la différence entre ce procédé d'irrigation et l'existant ? « Ce projet consiste à introduire en Afrique un système innovant qui permet une libération constante d'eau sans pompage ni électricité en réduisant au minimum le stress hydrique des plantes ainsi que la consommation de l'eau de 50% à 80% par rapport aux systèmes d'irrigation

standards. Le principe permet de réduire les interventions humaines répétitives et ainsi garantir une grande efficacité en termes de coût et d'optimisation de la gestion de l'irrigation pour les exploitations agricoles, les sociétés agroindustrielles et les espaces verts notamment les espaces publics, zones touristiques, gazon, jardins et golfs, ainsi que les communes et les propriétés privées. »

Meryam est confiante quant à la pertinence d'une telle innovation technologique pour l'agriculture et pour la gestion de l'eau et la production végétale, notamment dans un pays comme le Maroc : « plusieurs chercheurs ont estimé que la nanotechnologie pouvait être prometteuse dans les méthodes de production et de protection des plantes et profiterait aux agriculteurs du monde entier, en particulier ceux des pays en développement. » A la tête de GEMS, Meryam voit les choses en grand et compte non seulement investir le marché marocain, mais également tout le continent africain. « Le potentiel en Afrique est grand, en vue des contraintes causées par le coût de plus en plus élevé de l'eau d'irrigation et par la pénurie de l'eau essentiellement dans le désert et les zones arides où justement notre système est encore plus performant qu'ailleurs », conclut-elle.

Un financement européen

Dans cette belle aventure, GEMS a bénéficié d'un financement d'environ 20.000 euros, à travers un fonds public de la Caisse centrale de Garantie (CCG) qui porte le nom de Innov'Idea, et ce à travers l'association Start Up Maroc. « Nous avons eu le plaisir d'accompagner Meryam El Ouafi, qui à nos yeux est une véritable entrepreneuse, une battante. C'est une dame déterminée, structurée et qui porte un projet d'avenir. Je n'ai pas de doute à ce qu'elle va réussir ce qu'elle est en train d'entreprendre », nous explique Zineb Rharras, directrice générale de Start Up Maroc. En réservant une enveloppe de près de 12.2 millions d'euros au fonds Innov'Invest, dispositif national de financement des startups et des projets innovants, l'UE contribue au soutien des aides prévues pour les entrepreneurs via les produits innov'Idea et Innov'Start proposés par la Caisse Centrale de Garantie, et déployés par des structures labellisées comme Start Up Maroc. GEMS a également bénéficié dans le cadre du programme d'accélération StartUp Maroc Booster, du programme Diafriinvest, qui est géré par Anima Investment Network qui fait appel à StartUp Maroc pour la mise en œuvre de certaines de ses actions. GEMS a pu ainsi bénéficier de ce programme de pointe et envisager ainsi de belles perspectives pour son avenir. Diafriinvest est cofinancé, à hauteur de 90%, pour un montant de 2 millions € par l'Union européenne.

Autre programme à destination des startups comme GEMS et géré au Maroc par StartUp Maroc, The Next Society. « The Next Society est une communauté d'acteurs du changement ouverte à tous ceux engagés dans l'innovation et le développement économique. Elle réunit des entrepreneurs, des investisseurs, des entreprises, des ONG, des pôles de développement économique, d'innovation et de recherche publics et privés d'Europe et des pays méditerranéens. Elle regroupe déjà un vaste réseau de plus de 300 organisations d'affaires, d'innovation, de recherche et d'investissement, 2 500 PME et entrepreneurs internationaux venant de 30 pays », ajoute Mme Rharras. The Next Society a lancé un plan d'action de quatre ans (2017-2020), cofinancé par l'Union Européenne à hauteur de 90% pour un budget global de 7,8 millions d'euros. GEMS a intégré le programme d'accélération StartUp Maroc Booster 2018 qui offre les trois composantes suivantes : le financement à travers le fond Innov Invest, l'accélération (mentoring, accompagnement, formations, boot camp...) ainsi que l'exposition et l'accès à des programmes internationaux dont Diafriinvest et The Next Society. Trois types de programmes (Appui budgétaire local, The AfrikInvest et The Next Society), convergent vers le même objectif : renforcer le potentiel de développement des start up innovantes au Maroc !

Source : <https://www.euneighbours.eu/fr/south/eu-in-action/stories/la-nanotechnologie-au-service-de-lagriculture-une-marocaine-en-fait-le>

Coopération décentralisée: Les leçons de l'Oriental

Protocole d'entente, charte de coopération et plateforme électronique officialisés

Lancement de partenariats bilatéraux et multipartites

Une cinquantaine de collectivités africaines et européennes ont participé, lundi et mardi à Saïdia, au «Forum international de la coopération et des partenariats locaux».

Deux jours pour capitaliser sur le mode de fonctionnement de la coopération décentralisée, les objectifs atteints, les contraintes et les limites de ce modèle de complémentarité économique. «La coopération ne mobilise pas seulement les collectivités territoriales mais tous les aspects de la vie locale», a souligné Mouad El Jamai, wali de l'Oriental et gouverneur de la préfecture d'Oujda.

Un avis partagé par Jean Rottner, respectivement président de la région de l'Oriental et de la région du Grand Est (France). Pour eux, la coopération décentralisée est devenue un corollaire de la coopération classique et couvre pratiquement tous les secteurs: économique, logistique, agricole, environnemental ou encore de santé ou de formation.

«Même si l'Oriental a déjà défini ses choix stratégiques économiques ou autres, la coopération décentralisée permettrait à la région de se perfectionner davantage en apprenant des expériences des autres pays ici présents», a ajouté El Jamai.

Rien de tout cela ne serait possible sans l'implication des élus dans le processus, insiste pour sa part Jean Pierre Elong Mbassi, SG de l'Association des collectivités et des gouvernements locaux unis-Afrique. Les élus territoriaux ont d'ailleurs constitué une plateforme de mutualisation des ressources afin de concrétiser des objectifs dans le cadre d'une programmation annuelle ou pluriannuelle.

«L'apport des industries culturelles et créatives à l'ère du digital est également déterminant dans la pérennisation de ces partenariats», a expliqué Abdelkader Bitari, président du réseau Anima Investment Network et spécialiste en nouvelles technologies. D'où la nécessité d'accorder une place de choix au volet culturel comme vecteur de rapprochement socioéconomique entre les territoires.

Et in fine, faudrait-il aussi améliorer les procédures pour faciliter l'accès aux ressources disponibles (techniques, financières, formations, expertises...), capitaliser sur les bonnes pratiques et la formation des opérateurs et décideurs. Il faut également garder en mémoire que la compétition entre régions fait rage pour attirer un maximum d'investisseurs et de compétences, et que le seul moyen de se démarquer reste l'innovation.

De nouveaux outils de coopération

L'Oriental a de quoi s'inspirer pour réussir sa transition et son décollage. Premier résultat du forum de Saïdia, une plateforme électronique de coopération entre les régions qui ont participé à cette rencontre. Elle permettra de mutualiser les ressources et les moyens pour concrétiser les objectifs décidés lors du forum. Elle sera logée à la Technopole d'Oujda. Tout aussi important, le pilotage de formation en Afrique sur le coaching territorial qui sera institué entre l'Oriental et la CGLU (Cités et gouvernements locaux unis d'Afrique). Plusieurs autres conventions ont aussi été conclues lors de ce forum:

- CHU de Rennes et celui d'Oujda
- Faculté de médecine de Rennes et celle d'Oujda
- La ville de Guercif avec la commune de Vandœuvre-lès-Nancy
- La ville de Berkane avec Bondy

De notre correspondant permanent, Ali KHARROUBI

Source : <https://www.leconomiste.com/article/1042856-cooperation-decentralisee-les-lecons-de-l-oriental>

COUNTRY RISK OF MOROCCO : INVESTMENT

After a decline during the global recession, FDI flows to Morocco increased in 2014 and 2015, exceeding USD 3 billion. After falling by 29% to USD 2.32 billion, FDI inflows picked up in 2017 to USD 2.66 billion (15.4% y-o-y increase) ([UNCTAD World Investment Report 2018](#)). According to preliminary data from the Moroccan Foreign Exchange Office, FDI inflows rose by 25.9% year-on-year to MAD 32.8 billion in 2018 (USD 3.44 billion). In terms of stocks, France is by far the largest investor in the country, followed by United Arab Emirates, Spain and United States. Manufacturing has the highest share of FDI stocks, followed by real estate, telecommunications, tourism and energy.

Morocco launched a vast project of economic modernisation programme (Industrial Acceleration Plan 2014-2020) to attract more FDI. Casablanca in particular aims to become an international financial centre. The construction of Ouarzazate Solar Power Station, expected to become the largest solar plant in the world with a total capacity of 510MW upon completion, is one of the largest infrastructure investments, not only in Morocco but in the whole of Africa. Quantum Global ranked Morocco as the most attractive country for foreign investment in Africa in its Africa Investment Index 2018. Furthermore, Morocco is ranked 60th out of 190 economies by the World Bank in its [Doing Business 2019](#) report, gaining nine spots compared to 2018, and up by 34 spots from 2012.

Investment Opportunities

Tenders, Projects and Public Procurement

[Tenders Info](#), Tenders in Morocco

Setting Up a Company

[Doing Business website](#), Procedures to start a business in Morocco.

[Moroccan Office of Industrial and Commercial Property](#), Information on trademarks and patents in Morocco.

[Export.gov](#), A commercial guide to assist companies wishing to export to Morocco.

Useful Resources

[Department of Investments](#)

[French Agency of Development](#)

[ANIMA Investment Network](#)

Business Setup Procedures

Setting Up a Company	Morocco	Middle East & North Africa
Procedures (number)	4.00	7.90
Time (days)	9.50	20.20

Source: *Doing Business*.

Source : <https://import-export.societegenerale.fr/en/country/morocco/investment-country-risk>



Web

March 4, 2019

STARTUP EUROPE MEDITERRANEAN LAUNCH EVENT

Today, FacilityLive, in collaboration with the European Commission, launched a ‘digital bridge’ between Europe and the Mediterranean.

Matera, Italy – March 1st 2019: New European platform, **Startup Europe Mediterranean (SEMED)** launched today in **Matera**, the **2019 European Capital of Culture**. Part of the **European Commission’s** Startup Europe initiative, the SEMED platform is the brainchild of Italy’s highest valued start-up, FacilityLive.

SEMED will connect people, businesses and innovation ecosystems across the Mediterranean basin, including: startups, investors, companies, incubators, universities, research centres and representatives of institutions and politicians. Users will be able to easily organise meetings, exchanging information, ideas and creating partnerships.

The launch of SEMED follows a series of presentations at prestigious events across Europe and the Mediterranean, the final phase of the pre-launching tour was held on February 6th at the **European Parliament** during an event organised in collaboration with the **European Internet Forum** ([official video of the event](#)).

Matera’s geographical position and strong Mediterranean cultural identity, that will be celebrated throughout 2019 as a symbol of European Culture, is perfectly placed to be the home of the **digital bridge between the Europe and Mediterranean ecosystems**.

Following a year of preparatory work in collaboration with the European Commission, the project marks the first time an Italian company has been partnered with for a project of this scale and importance. FacilityLive’s ground-breaking, patented technology will be central to the operation and sustainability of the SEMED platform.

Gianpiero Lotito, CEO and founder of [FacilityLive](#) comments: *“A project like Startup Europe Mediterranean is an important innovation in the creation of ecosystems in Europe, because it is based on a digital platform that will evolve the classic exchange programs that have always characterised the previous ecosystems. We are proud that the choice fell on our platform that wants to be strongly European and Italian.”*

The platform, www.startupeuromed.eu, represents an **important step forward**. It provides a unique opportunity to foster relations among tech businesses in the Mediterranean area, create business opportunities, share best practices and discover talent by connecting regions.

The city of **Matera European Capital of Culture 2019**, the **EIC prize** – European Innovation Council Award – for Affordable High-Tech for Humanitarian Aid (€ 5M), **EMBA Ticinensis** of the Alma Mater Ticinensis Foundation, the **European Tech Alliance**, **BlueMed**, the **Master in International Business and Entrepreneurship** of the University of Pavia, **Startup Olè Salamanca 2019**, the **Chamber of Commerce of Basilicata**, the **Blockchain for Social Good prize**, **Next Generation Internet**, **Startup Maroc**, **Startup Africa Summit**, **Next Generation Internet**, **Novamont** and **Startup Europe Awards** have already become official partners of SEMED.

The **Committee on Foreign Affairs of the European Parliament** have included SEMED in one of their latest resolutions that recognise it as *“a key action to stimulate cooperation on innovation, job creation and sustainable economic growth”*.

The growing interest in the initiative is also evidenced by the attention reserved primarily by the **European Parliament** as well as appreciation from other numerous and important stakeholders such as companies, investors, foundations, business associations, chamber of commerce, European regions and cities, universities, national research councils and Think Tank, which have expressed strong interest in joining it.


The event took place in the prestigious location of **Casa Cava**, a theatre carved in the stone in the heart of the famous “Sassi di Matera”, and hosted speakers from all over the Mediterranean

among which there are well-known leaders of innovative ecosystems, investors and high-level representatives of the European Commission and other European, national and regional institutions.

SPEAKERS

- **Signe Ratso**, Deputy Director General responsible for Open Innovation & Outreach at DG RTD of the European Commission
- **Andrea Cioffi**, Undersecretary for Economic Development responsible for Digital
- **Raffaello De Ruggieri**, Mayor of Matera
- **Roberto Cifarelli**, Regional Minister for Economic Development, Job, Education and Research
- **Brando Benifei**, Rapporteur of Resolution 2018/2160(INI) Post-Arab Spring: way forward for the MENA region at the Committee on Foreign Affairs of the European Parliament
- **Mariya Gabriel**, European Commissioner responsible for Digital Economy, Patroness of the Startup Europe Mediterranean Launch Event (Video Message)
- **Gianpiero Lotito**, Founder & CEO of FacilityLive and President of the European Tech Alliance
- **Mariuccia Teroni**, Founder & Chair of FacilityLive
- **Isidro Laso Ballesteros**, Head of Startup Europe at DG Connect of the European Commission
- **Emilio Corchado**, CEO of Startuppolè and University of Salamanca
- **Naoufal Chama**, CEO of Digimind Morocco, Founder & President of Startup Morocco and Organizer of Startup Africa Summit
- **Nicolas Brien**, Managing Director of France Digitale
- **Pierluigi Argoneto**, T3 Innovation Coordinator, Basilicata Region
- **Fabienne Gaoutier**, Head of Unit Innovation Ecosystems at DG RTD of the European Commission
- **Stefano Denicolai**, Professor in Innovation Management and Entrepreneurship at University of Pavia & University of Sussex and former Visiting Scholar at Harvard Business School (2015)
- **Emmanuel Noutary**, General Delegate at ANIMA Investment Network
- **Alessandra Luchetti**, Head of Department – A: Excellent Science Department at Research Executive Agency (REA) of the European Commission presenting the Marie Skłodowska-Curie action: Research and Innovation Staff Exchange (RISE)
- **Harald Gruber**, Head of Division for Digital Infrastructure at the European Investment Bank
- **Sigi Gruber**, HoU Healthy Oceans & Seas at DG RTD of the European Commission presenting the BlueMed Initiative

Source : <https://connect-world.com/startup-europe-mediterranean-launch-event/>

 LEPETITJOURNAL.COM <small>L'ACTUALITÉ LOCALE ET INTERNATIONALE POUR LES EXPATRIÉS FRANÇAIS ET LES FRANCOPHONES</small>	Web March 8, 2019
--	------------------------------------

#Dakar #Senegal : brèves de la semaine du 4 mars 2019

#Economie :

DiafrikInvest

@DiafrikInvest

#Entrepreneurs, plus que 10 jours pour candidater à l'appel à projets @DiafrikInvest et bénéficier d'un accompagnement complet. Développez-vous au #Maroc, au #Sénégal ou en #Tunisie avec le programme d'accélération international ! @Anima_Network

🔗 <https://buff.ly/2BDiGzq>

09:44 - 5 mars 2019

Voir les autres Tweets de DiafrikInvest

Informations sur les Publicités Twitter et confidentialité

Constatation d'une baisse de la facture d'électricité dans le secteur public : étude par la Tribune Afrique.

Combien va coûter le TER Dakar-Diamniadio ? Le projet emblématique de Macky Sall risque d'être très coûteux, selon Jeune Afrique.

Source : <https://lepetitjournal.com/dakar/dakar-senegal-breves-de-la-semaine-du-4-mars-2019-252009>



RitornoinSenegal.org

Web

March, 2019

ACCOMPAGNAMENTO PER IMPRENDITORI AFRICANI

C'è ancora poco tempo, fino al 15 marzo 2019, per candidarsi al programma di accelerazione d'impresa rivolto a investitori africani o della diaspora in Marocco, Tunisia e Senegal. Se hai già un'esperienza riuscita o un'idea da sviluppare, puoi presentare la tua candidatura. Leggi sul sito del progetto DiafrikInvest per saperne di più.

Source : https://www.ritornoinsenegal.org/news_article/accompagnamento-per-imprenditori-africani/

	Web
	March 21, 2019

THE NEXT SOCIETY : Franc succès pour l'appel à mentors européens !

L'appel à mentors européens, lancé par France Clusters dans le cadre du Cluster Booster Track en février, a rencontré un grand succès. Près de 40 managers de clusters européens (et experts en management de clusters) ont envoyé leur candidature, manifestant ainsi un intérêt à partager leur expérience en matière de management de cluster et développer une coopération inter-clusters avec leurs pairs méditerranéens. La sélection des candidatures retenues aura lieu dans les prochaines semaines. Les managers de clusters européens seront ensuite matchés avec leurs pairs méditerranéens. Pour chaque couple, le mentorat offrira l'opportunité de réfléchir aux pratiques de management de cluster en place dans chaque organisation, obtenir de nouvelles perspectives et idées, ainsi que de développer une coopération étroite.

Etes-vous intéressés par les clusters sud-méditerranéens ? Souhaitez-vous plus d'informations sur le Cluster Booster Track et ses actions ? Contactez-nous : sara.botti@franceclusters.fr – icomunity@thenextsociety.co

Source : <https://franceclusters.fr/2019/03/21/the-next-society-franc-succes-pour-lappel-a-mentors-europeens/>

Berytech Launches Innovation Factory Technology Transfer Acceleration Program in Lebanon

Berytech, the ecosystem for entrepreneurs, has launched 'Innovation Factory: From Research to Market', a 6-month acceleration program revolving around Technology Transfer and allowing 8 teams to develop their research or technology innovation in any sector into practical and commercially viable products and applications.

The program will give candidates international exposure with access to local and global markets, business to business networks, and a pool of seasoned experts, mentors, and investors.

The program consists of a 3-day bootcamp, a 3-month acceleration phase, a demo day, and a 3-month incubation phase with potential grant prizes for 2 winning teams. It is funded by the European Union under THE NEXT SOCIETY initiative and organized in Lebanon by Berytech and Anima. The applications are open online till April 2, 2019.

The acceleration program is open to researchers, postgraduates, innovators, engineers and technicians who want to turn their research project or technology into a successful business.

"By joining the Innovation Factory Program, candidates will accelerate the process, create their startup, get international exposure, and access markets, business opportunities and funding networks, all in less than 6 months," explained Krystal Khalil, Director of Programs at Berytech.

The Bootcamp

8 selected projects will have the chance to attend the 3-day intensive bootcamp led by local and international experts. The Bootcamp's program will focus on teamwork, networking, mentoring sessions, learning, applied knowledge, and exchange of expertise. It will aim at helping the candidates explore market, funding, commercialization and business opportunities and develop a valid business model for their innovation.

Acceleration Phase

During the 3-month acceleration phase, the teams will be granted access to several group working sessions with the Berytech team and expert coaches. The teams will also have the opportunity to develop a customized business model, validate their business model in the market, develop a go-to-market strategy, and investment deck.

The Demo Day

The 8 teams will be showcasing their innovations during a public Demo Day in June 2019 where they will be pitching in front of an audience of partners, industry players, experts and investors with jury feedback. Market-oriented matchmaking meetings will also take place between the teams and different investors, industry leaders and experts. 2 projects will be selected to be incubated with Berytech with potential access to a financial cash prize.

The Incubation Phase with Berytech

The 2 winning teams will be granted follow-up personal working meetings for each team and technical assistance sessions with Berytech Business Support and Development Team to develop their business plan and be ready to meet with investors.

Eligibility Criteria

The Innovation Factory is open for technology-based innovations in any sector with a proof of concept that is locally developed with the potential for scalability. The innovation must address major industrial, societal and environmental challenges, and it must be transferable with no Intellectual Property issues.

The project should be close to the commercialization and market application phase. Applicants will be evaluated based on the strength of the application, including technology innovation assessment, the economic viability of the project, the team expertise and the motivation.

Technology Transfer and Innovation Goals for Lebanon

Berytech had previously organized, in October 2018, a 3-day Technology Transfer Bootcamp: From Research to Innovation, through THE NEXT SOCIETY program funded by the European Union focusing on water, food and energy sectors. 25 people, forming 14 teams, labored through the intensive training with the aim of understanding the different business aspects of turning their innovative researches into high-potential, successful startups.

“What Berytech is doing by organizing and hosting these bootcamps, is changing the perception of research, moving it from behind closed doors to the public arena, where it can be valued and commercialized,” concluded Krystal Khalil.


Source : <https://www.arabnet.me/english/editorials/events/berytch-innovation-factory-technology-transfer>

Innovation Factory Acceleration Program

Innovation Factory: From Research to Market is a 6-month acceleration program revolving around Technology Transfer and allowing 8 teams to develop their research or technology innovation in any sector into practical and commercially viable products and applications. The program will give them international exposure with access to local and global markets, B2B networks, and a pool of seasoned experts, mentors, and investors.

The program consists of a Bootcamp, a 3-month acceleration phase, a demo day, and a 3-month incubation phase with potential grant prizes for 2 winning teams. It is funded by the European Union under THE NEXT SOCIETY organized in Lebanon by Berytech and Anima.

Source : <http://berytch.org/programs/innovation-factory-from-research-to-market-acceleration-program/>

	Web
	March 13, 2019

Advocacy Panel Workshop

The Higher Council for Innovation and Excellence in partnership with the Ministry of National Economy, the ANIMA Investment Network - The Next Society, and the EU Representative Office organized an advocacy panel workshop on building a common strategy for innovation in Palestine. Flow's Chariman, Saad Khatib, spoke on legal bureaucratic and regulatory frameworks to enhance the legalities in the innovation sector.

Source : https://gallery.mailchimp.com/8f2ee9481b74945fa991373d8/files/07b33343-a912-4e34-8e52-202631feb423/March2019.pdf?utm_source=Flow+Newsletter+community&utm_campaign=34a64f934f-EMAIL_CAMPAIGN_2019_04_01_08_35&utm_medium=email&utm_term=0_0d13e9aee0-34a64f934f-69184561